

Agencija LARS, Zavod za kulturo, izobraževanje in svetovanje, Cerčno

Cvetkova cesta 7

5282 Cerčno

Tel: 031 508 734

Ponudba izobraževalnih vsebin

Spoštovani!

Sem Livija Rojc Štremfelj, CFRE. Opravljam poklic svetovalke za menedžment in pridobivanje donacij v neprofitnih organizacijah. Honorarno delam kot višja predavateljica na Ekonomski fakulteti Univerze v Ljubljani in gostujoča predavateljica na Fakulteti za uporabne družbene študije. Na obeh fakultetah poučujem neprofitni menedžment in pridobivanje sredstev.

Obenem predavam na strokovnih in znanstvenih dogodkih doma in v tujini. Lansko leto sem predavala na največjem svetovnem fundraising kongresu IFC na Nizozemskem, obenem pa tudi na Slovaškem, letos v Litvi ter na dvakrat na Hrvaškem.

V letu 2019 sem z izdajo priročnika *Igrišče : igraje do učinkovitega vodenja vaše nepridobitne organizacije* obeležila 20 let prostovoljnega in profesionalnega dela v mednarodnih in slovenskih neprofitnih organizacijah. Leto kasneje pa sem izdala angleško verzijo priročnika za kolege v tujini. V letu 2020 sem začela s treningi Igrišča, na katerih na igriv in zabaven način izobražujem o neprofitnem menedžmentu. Med pandemijo sem jih prenesla na svetovni splet.

Poleg igrišča predstavljam ponudbo prenovljenega in slovenskim razmeram prilagojenega usposabljanja iz pridobivanja donacij za neprofitne organizacije (nevladne organizacije, šolske sklade). Poleg tega pa še usposabljanje iz strateškega načrtovanja pridobivanja sredstev, učenja učenja ter pogajanj. S svojim angažmajem želim krepiti neprofitni sektor in mu z novimi (spo)znanji omogočati razvoj.

V nadaljevanju vam predstavljam svojo ponudbo delavnic in predavanj. Za več informacij me pokličite na **031 508 734** ali pišite na **igrisce@agencija-lars.si**.

S spoštovanjem,

viš. pred. mag. Livija Rojc Štremfelj, CFRE



V nadaljevanju vam predstavljam ponudbo različnih predavanj in usposabljanj:

IGRIŠČE

PRIDOBIVANJE SREDSTEV

STRATEŠKO NAČRTOVANJE PRIDOBIVANJA SREDSTEV

KAKO SE UČITI?

UPRAVLJANJE S ČASOM IN ENERGIJO

POGAJANJA V VSAKDANJEM ŽIVLJENJU

IGRIŠČE

IGRIŠČE

 Plezalna stena = poslanstvo	 Igralo na vzmet = zakonodaja	 Peskovnik = ideje
 Vlasec = vsebina	 Ristanc = načrtovanje proračuna	 Vrtiljak = kadri
 Tobogan = izobraževanje	 Gugalnica = odnosi z javnostmi	 Tibetanski most = fundraising
 Trampolin = konkurenca	 Drog = stvari, ki vam jemljejo čas in energijo	 Klopca = vodstveni organ
 Pitnik = osnovne potrebe	 Smetnjak = etika	 Vlak smrti = stopi v stik z nami

Igraje do učinkovitega vodenja vaše neprofitne organizacije www.agencija-lars.si/igrisce igrisce@agencija-lars.si 040 87 87 60

Na delavnicah predstavim naslednje teme:

- poslanstvo in vizija NVO;
- zakonodaja, ki jo morajo poznati NVO;
- kreativnost oz. kako pridobivamo ideje;
- programi vs. projekt oz. kako se odločamo o naši vsebini
- načrtovanje proračuna,
- pridobivanje in ohranjanje človeških virov,
- usposabljanje zaposlenih in prostovoljcev,
- odnosi z javnostmi za NVO
- zbiranje sredstev,
- deležniki organizacije in konkurenca,
- upravljanje s časom in energijo,
- delo z upravnim odborom,
- osnovne potrebe udeležениh ter
- etična načela dela v NVO.

3

V delavnici združujem svoje znanje in izkušnje neprofitnega menedžmenta z načeli učenja učenja, katerim pridam še pravila igrifikacije ter kakšen teatralen vložek.

In kako je podana vsebina?

Menim, da je svet preveč resen, da se ne bi igrali, ko imamo priložnost za to.

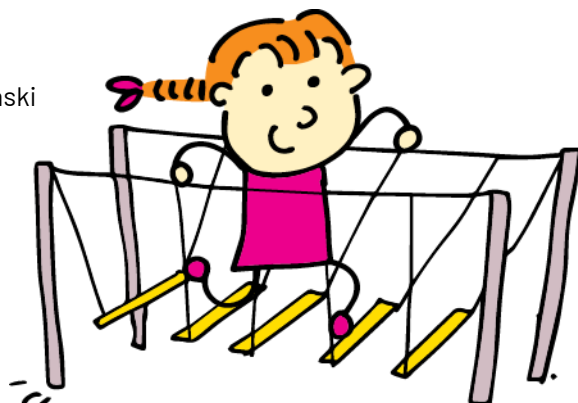
Trajanje: Krajša delavnica 4 PU in samo predstavitev v sklopu vašega teambuilding 2 PU.

Cena: po dogovoru

Tehnične zahteve: projektor s platnom, mize v U-postavitvi

PRIDOBIVANJE SREDSTEV

(op.p. snov je deloma pokrita tudi v delavnici Igrišče (Tibetanski most))



1. Pridobivanje sredstev v širšem kontekstu

Filantropija in pridobivanje sredstev

Etika pri pridobivanju sredstev

Zakonodaja, ki vpliva na pridobivanje sredstev / kodeksi organizacij

Kulturni in socialni kontekst

2. Načrtovanje pridobivanja sredstev

Izvedba finančnega poslovanja organizacije za namene pridobivanja sredstev

Načrtovanje pridobivanja sredstva

Izbira primera/zadeve, ki potrebuje podporo

Evalvacija pridobivanja sredstev in nadzor

3. Pridobivanje sredstev od posameznikov

Pridobivanje sredstev od skupnosti in dogodki

Pridobivanje zapuščin in volil

Pridobivanje velikih donacij

Direktna pošta

Digitalni fundraising

4. Institucionalno pridobivanje sredstev

Pridobivanje sredstev od podjetij in korporacij

Pridobivanje sredstev od fundacij in javnih sredstev

5. Gojenje odnosov s podporniki

Razumevanje vedenja donatorjev

Ohranjanje podpornikov in zvestoba

Raziskave donacij in donatorjih

Trajanje: Idealno 2 x 6 PU ali zelo strnjena delavnica v dolžini 6 PU

Cena: po dogovoru

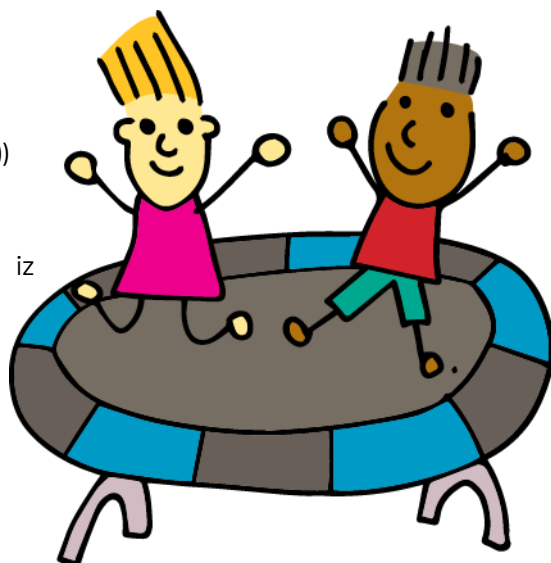
Tehnične zahteve: projektor s platnom, pointer

STRATEŠKO NAČRTOVANJE PRIDOBIVANJA SREDSTEV

(op.p. snov je deloma pokrita tudi v delavnici Igrišče (Trampolin))

Gre za intenzivno delavnico, ki praviloma sledi usposabljanju iz pridobivanja sredstev. Pogovorili se bomo o naslednjih temah:

- Kulturno in socialno okolje v Sloveniji, opredelitev izzivov za vašo neprofitno organizacijo
- SWOT analizo delovanja organizacije
- Zgodovina fundraisinga v vaši organizaciji
- Cilji pridobivanja sredstev
- Kratkoročni cilji
- Vodena priprava strategije fundraisinga
- Ključne prednosti
- Analiza deležnikov
- Podrobna segmentacija deležnikov
- Ciljne skupine
- Časovnica aktivnosti za zbiranje sredstev, prodajo in komuniciranje
- Projekcija prihodkov v prihodnjem petletju
- Priprava komunikacijskih strategij in orodij – osnovna načela učinkovite komunikacije z donatorji in sponzorji
- Priprava komunikacijske strategije (mediji, socialna omrežja)
- Izbor komunikacijskih orodij
- Priprava strateških tekstov za komuniciranje
- Predlagana orodja zbiranja sredstev in kalkulacije pričakovanih prihodkov



Trajanje: Najmanj 6 PU.

Cena: po dogovoru

Tehnične zahteve: projektor s platnom

Udeleženci usposabljanja bodo po izvedenih usposabljanjih iz pridobivanja sredstev:

- poznali in razumeli modele, teorije, oblike in tehnike, ki omogočajo razvoj pridobivanja sredstev v domačem in mednarodnem kontekstu;
- poznali vlogo pridobivanja sredstev na nivoju organizacije in družbe;
- spoznali kulturne in etične dimenzije pridobivanja sredstev.
- kritično razmišljali o evalvaciji pridobivanja sredstev in strategij kampanj in praks;
- analizirali in poiskali informacije v podporo strateškemu načrtovanju,
- kritično in kreativno razmišljali v kontekstu, ki je relevanten za pridobivanje sredstev.
- obvladali osnovne veščine uporabe informacijske tehnologije, kot raziskovalnega orodja;
- spoznali učinkovito ustno in pisno komunikacijo glede na različne medije;
- uporabljali številke, npr. pri analiziranju priložnosti za pridobivanje sredstev za načrtovanje proračuna;
- reševali probleme;
- razvili bodo pridobivanje sredstev, ki je zakonito, etično in primerno za Slovenijo;
- načrtovali, organizirali in alocirali sredstva za pridobivanje sredstev;
- uporabljali različne kanale in/ali oblike za pridobivanje sredstev od posameznikov;
- kultivirali in zaprosili podjetja na primeren in etičen način;
- gojili primerne odnose s podporniki.

KAKO SE UČITI?

(op.p. snov je deloma pokrita tudi v delavnici Igrišče (Tobogan))

Seznami, ki si jih moramo zapomniti, obveznosti, ki se nabirajo ena na drugo, tesni roki za oddajo projektov, težave pri iskanju idej, odlašanje z najpomembnejšimi stvarmi, slaba volja, ker si ne zapomnimo in ker nam možgani kdaj kar zamrznejo ...

Kaj pa, če vam povemo, da za vse te težave obstaja rešitev? Rešitev tako za radovedneže vseh starosti, ki jih je treba samo spomniti, da so stvari, ki jih delamo in ustvarjamo na novo, sila preproste.

Na delavnicah boste dobili napotke, kako se pripraviti na učenje. Obenem boste spoznali načrtovanje učenja ter svoj učni stil. V sklopu vašega učnega stila boste lahko izbirali med vrsto metod, ki vam bodo omogočale hitrejše pomnjenje.

Naučili se boste pravilno načrtovati svoje učenje.



Teme:

Uvod v učenje učenja

- Predstavitev predavateljice
- Učna okolja
- O učenju in učenju učenja
- Kisik, drža in temperatura
- Svetloba in voda
- Hrana in spanec
- Čas, druženje in vznemirjenje

Učna načela

- Navade
- Učenje po grižljajih
- Ponavljanje je mati učenja
- Krivulja učenja
- Pomen spanja za učenje

Premagovanje odlašanja

- Pojej živo žabo in Pomodoro
- Parkinsonov zakon
- SMART Cilji

Tehnike za urjenje spomina

- Palača spomina
- Kartice
- Duolingo

Optimizem in naša prepričanja

- Optimizem in naša prepričanja
- Fokusrani in difuzni način učenja

UDL - Universal design for learning

- Zakaj?
- Kaj?
- Kako?

Trajanje: Idealno 4 PU, če naročnik izbere samo določene teme, se skrajša.

Cena: po dogovoru

Tehnične zahteve: projektor s platnom

UPRAVLJANJE S ČASOM IN ENERGIJO

(op.p. snov je deloma pokrita tudi v delavnici Igrišče (Drog))

Na delavnici bomo poiskali odgovore na naslednja vprašanja:

- Kaj nam krade čas in kako to sploh ugotoviti?
- Kaj nam jemlje energijo?
- Kako si postavimo prioritete s pomočjo Eisenhowerjeve metode
- Kako si lahko pri delu pomagamo s Paretovim načelom in Parkinsonovim zakonom
- Kako premagamo odlašanje, da se končno lotimo dela?
- Kako s tem znanjem bolje organizirati svoje delo oz. delo v službi?
- Spoznali bomo tudi uporabna digitalna orodja za boljšo organizacijo dela.



V delavnici je nemalo nasvetov, s katerimi se boste bolje osredotočili na delo in učenje. Ugotovili boste, da že imate dovolj časa za pomembne stvari ter kako premagati odlašanje.

Trajanje: 2 PU.

Cena: po dogovoru

Tehnične zahteve: projektor s platnom

POGAJANJA V VSAKDANJEM ŽIVLJENJU

(op.p. snov je deloma pokrita tudi v delavnici Igrišče (Klopca))

Kolikokrat v življenju moramo sprejemati odločitve, ki ne zadevajo samo nas? Kolikokrat smo s partnerjem, otroki, sodelavci na nasprotnih bregovih? Kolikokrat želimo, da bi bilo po naše pa ni, ker ne znamo urediti tega, kar hočemo, čutimo in k čemur stremimo?

Lahko kaj naredimo, da bi bilo bolje?

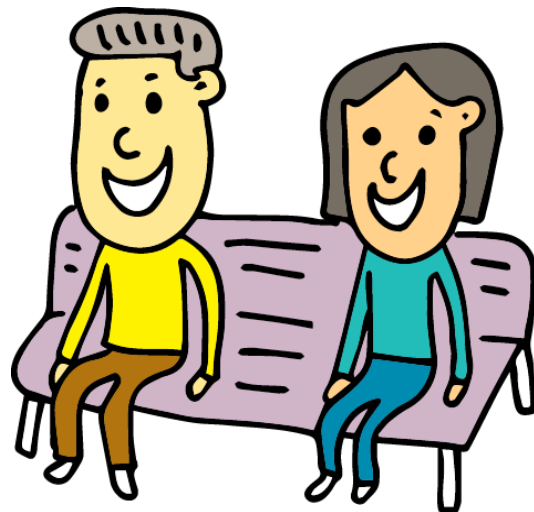
Naučimo se pogajati. Z znanjem pogajanj boste vedno v prednosti, ki jo lahko izkoristite v svojo korist, osebno pa raje vidim, da jo izkoriščamo v korist vseh nas. Dejansko poznavanje nekaj preprostih načinov lahko bistveno prispeva k boljšim odnosom, boljšim dogovorom, boljši kvaliteti življenja.

“Za “navadnega smrtnika”, ki na področju pogajanj nimam izkušenj, so tovrstna srečanja vrata v nov način zaznavanja dogajanja okrog sebe.” M., 36 let.

Trajanje: 2 PU.

Cena: po dogovoru

Tehnične zahteve: projektor s platnom



Usposabljanja vodim:



Livija Rojc Štremfelj sem po izobrazbi profesorica angleščine in španščine (FF, UNI LJ) ter magistra menedžmenta neprofitnih organizacij (FDV, UNI LJ). Imam opravljen strokovni izpit na področju vzgoje in izobraževanja ter upravnega postopka.

Na svoji poklicni poti sem poučevala v različnih izobraževalnih ustanovah (zasebna jezikovna šola, javna šola za odrasle (Cene Štupar), osnovna šola, fakulteta, različni kongresi). Izvedla sem več izobraževalnih projektov in več let sodelovala tako v projektu TVU Andragoškega centra Slovenije kot tudi v Tednu Globalnega učenja Sloga platforme.

Predavam ob različnih priložnostih (višja predavateljica na Ekonomski fakulteti, gostujoča predavateljica na Fakulteti za uporabne družbene študije, poleti 2020 gostujoča predavateljica na Boston University, predavateljica na International Business School, vodim usposabljanja za prostovoljce v humanitarnih organizacijah ...) V letih 2020 in 2022 sem izvedla preko 30 avtorskih webinarjev na temo menedžmenta in mehkih veščin.

Poleg priročnika Igrišče sem izdala tudi knjižice Kako se učiti, Kako se učiti 2 ter Pogajanja v vsakdanjem življenju ter pripravila spletni tečaj Kako se učiti na www.agencija-lars.si/tecaji



Sem članica

European Research Network on Philanthropy

Pred 16-imi leti sem ustanovila zasebni zavod za kulturo, izobraževanje in svetovanje, Agencijo LARS. Od leta 2013 uživam pri delu kot svetovalka pri pridobivanju sredstev za organizacije različnih velikosti in z različnimi nameni.



Agencija LARS je članica

Več o Agenciji LARS najdete na www.agencija-lars.si